

NETZWERK

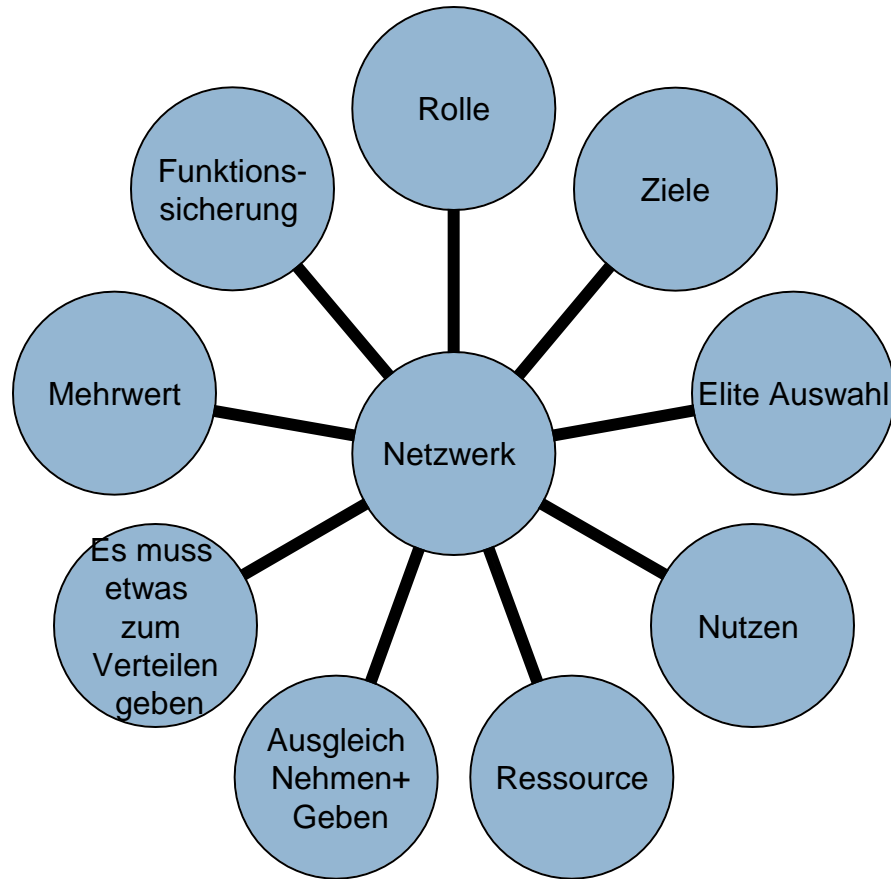
Was ist ein Netzwerk ?

Wie funktioniert ein Netzwerk ?

Inhalt

- **Was ist ein Netzwerk?**
- **Vorteile im Netzwerk**
- **Netzwerktypen**
- **Was sind meine Ziele, die ich mit einem Netzwerk erreichen möchte?**
- **Das Netzwerk nutzen**
- **Netzwerkpflege**
- **Gifte im Netzwerk**

Netzwerk



Was ist ein Netzwerk

Ein Netzwerk ist durch folgende Punkte gekennzeichnet:

- Ein Netzwerk hat immer mehrere, gleichberechtigte Knotenpunkte
- Im Netzwerk ist ein andauernder Fluss an Informationen vorhanden
- Im Netzwerk gibt es ein ständiges Geben und Nehmen
- Ein Netzwerk muss gepflegt werden

Die Arbeiten des Netzwerks sind gekennzeichnet durch:

- Neue Menschen kennenlernen und in sein Netzwerk integrieren
- Sich in neue Netzwerke integrieren und so das eigene erweitern
- Bei den Menschen nach gemeinsamen Interessen suchen, nicht nach Gegensätzen
- An Beziehungen innerhalb des Netzwerkes arbeiten und diese festigen
- Kontakte für andere Netzwerkteilnehmer knüpfen
- Anderen Teilnehmern Türen öffnen, wobei Qualifikation und Kompetenz Berücksichtigung finden

Netzwerktypen

- **Institutionelle Netzwerke**
Firma, Vereine, Verbände, Organisationen
Diese haben den Vorteil, dass man als Mitglied einen bestimmten Nutzen oder Service erwarten kann. Sie sind aber häufig sehr träge, inflexibel und z.T. unpersönlich
- **Fachliche Netzwerke**
Berufsverbände
Diese dienen der Wissenserweiterung und bieten ihren Mitgliedern häufig Dienstleistungen an. Sie verfügen u.a. über aufbereitetes Informationsmaterial
- **Informelle Netzwerke**
Diese Netzwerke entsprechen persönlichen und freundschaftlichen Kontakten, die von gegenseitigen Hilfestellungen leben. Für längerfristige Karrierestrategien sind diese äußerst wichtig und leben nahezu ausschließlich vom persönlichen Engagement

Vorteile im Netzwerk

- Aus einem Netzwerk können Gemeinschaften entstehen, aus denen völlig neue Ideen hervorgehen können.
- Erweitern den eigenen Horizont
- Der Kontakt zu Entscheidungsträgern und Meinungsträgern ist einfacher. Hieraus können sich in Bezug auf andere Dinge weitere Vorteile ergeben
- Karriereaufbau ist einfacher; Empfehlungen können den Weg dazu ebnen
- Leichter Zugang zu dem Wissen und den Erfahrungen anderer (Ich kenne jemanden der kann/hat ...)
- Der Informationsfluss über ein Netzwerk ist schneller als wenn man nur selbst für die Verbreitung sorgen müsste
- Netzwerker empfehlen sich gegenseitig, was einer Art Kettenreaktion entspricht. Dieser Weg des Karriereaufbaus ist sehr effizient da man für Eigenwerbung einen geringeren Aufwand betreiben muss. Andere erledigen das fast beiläufig.
- Bieten leichter Alternativen wenn der Arbeitsplatz/Arbeitsauftrag bedroht ist

Was sind meine Ziele, die ich mit einem Netzwerk erreichen möchte?

Folgende Fragen geben Hinweise auf das eigene Ziel:

- Gibt es ein primäres Ziel das ich mit einem Netzwerk erreichen möchte oder eher ein Allgemeines?
- Wozu genau soll das Netzwerk behilflich sein?
- In welchem Rahmen soll das Netzwerk eingeflochten werden? Privat, beruflich oder beides?
- Möchte ich eine Erweiterung des Freundeskreises?
- Soll mein Freizeitangebot vergrößert werden?
- Möchte ich eine allgemeine Horizonterweiterung ohne eine Karriere vor Augen zu haben?
- Möchte ich eine Erweiterung in der Arbeitswelt, die meiner Karriere förderlich ist?
- Soll das Netzwerk ausschließlich eine Unterstützung beim Aufbau der eigenen Karriere geben?
- Dient es der Informationsbeschaffung in dem wissenschaftlichen Umfeld?
- Soll durch das Netzwerk eine Brücke in die Selbständigkeit gefunden werden?
- Soll eine Lobby für bestimmte Interessen, die ich teile, aufgebaut werden?
- Wie viel Zeit kann ich in ein Netzwerk investieren?
- Habe ich die nötigen Fähigkeiten, ein Netzwerk zu bauen?
- Welche der fehlenden Fähigkeiten sollte ich sofort trainieren?

Das Netzwerk nutzen

- In einem Netzwerk kann Information schnell beschafft und verteilt werden
- In einem Netzwerk kann man Unterstützung bei Problemen bekommen
- In einem Netzwerk gibt es eine hohe Kreativität und einen großen Ideenfluss
- Der eigene Horizont wird erweitert
- Der eigene Job wird vielfältiger und abwechslungsreicher
- Der eigene Job kann im Netzwerk effektiver gestaltet werden
- Berufliche Kontakte können auch zu privaten werden
- Durch die Vielzahl an Netzwerkpartnern kann leicht mit Entscheidern/Entscheidungsträgern und Meinungsträgern Kontakt aufgenommen werden
- Ein Netzwerk kann zur Förderung der Karriere eingesetzt werden
- Wer über vielfältige Kontakte verfügt, macht sich über seine Fähigkeiten hinaus besonders für potentielle neue Arbeitgeber interessant. Eine Kooperation macht sich für beide Seiten bezahlt, da ein potentieller neuer Arbeitgeber quasi die Kontakte und das Netzwerk (oder einen Teil daraus) mit übernimmt

Netzwerkpflege

- Immer für das Netzwerk präsent sein. Mit den Hilfsmitteln der mobilen Kommunikation ist dieses heute recht einfach zu gestalten (Telefon, Handy, Email).
- Sich selber fragen, was man den anderen Partnern im Netzwerk bieten kann und bereit sein, dieses dem Netzwerk zu geben.
- Als Knotenpunkt des Netzwerkes hat man die Möglichkeit, Informationen gefiltert weiterzugeben. So kann man sich den Ruf erarbeiten, Träger wichtiger Informationen zu sein.

Gifte im Netzwerk

- Sich anderen aufdrängen
- man hält sich für zu wichtig
- Andere belehren
- die Meinung der anderen interessiert nicht
- man ist nicht kompromissbereit
- alle Anliegen auf einmal vorbringen
- man will nur nehmen
- es liegt einem nichts an dem anderen
- über Kontakte plaudern
- man möchte nur seinen eigenen Wert steigern
- man ist nur an seinem eigenen Weiterkommen interessiert
- man achtet den anderen nicht
- tratschen und vertrauliche Informationen weitergeben
- man ist unseriös
- man ist nur auf seinen eigenen Vorteil aus
- man nutzt Informationen, um anderen zu schaden
- Versprechungen machen, die man nicht halten kann
- man interessiert sich nicht für die Konsequenzen, die den anderen betrifft
- man möchte besser erscheinen, als man ist
- Kontakte weitergeben ohne ein Einverständnis des Betroffenen erfragt zu haben



"Wer nicht am Spieltisch sitzt, kann auch nicht gewinnen"

Vielen Dank